

„Ein Job, der Sie
voran bringt“



take the original...

Wir sind

- Eine bald 100-jährige Schweizer KMU mit weltberühmten Referenzobjekten.
- Weltweit erfolgreich, innovativ mit immer speziellen, technischen Neuheiten.
- 250 Mitarbeitende und verfügen über Projekte beim Militär, bei Bahn- und Strassentunneln, Staudämmen, Stadien, Métro, Bahnhöfen etc.
- In einer mehrjährigen Verantwortung für Bauten für die Zukunft und für die Sicherheit auf Weltniveau.

Suchen Sie als Verkaufsspezialist/in im Aussendienst eine Anstellung, wo

- Sie als Unternehmer im Unternehmen aktiv sind?
- Sie im Dienst unserer geschätzten Kundschaft verantwortlich sind für die Erfassung und Umsetzung der Kundenwünsche?
- Sie die erfolgreiche Betreuung unserer Kunden mit Ihrer Präsenz beim Kunden wahrnehmen, um unsere Systemlösungen auf höchstem Niveau kompetent zu vertreten?
- Sie sich an den ständigen Herausforderungen mit selbständiger und interessanter Arbeit weiterentwickeln und sich und das Unternehmen vorwärtsbringen?

Schätzen Sie eine

- Anstellung mit hoher Existenzsicherheit?
- 40 Stunden Woche / 5 Wochen Ferien?
- Flexible Arbeitszeit?
- Moderne, ergonomisch eingerichtete, klimatisierte Bürolandschaft?
- Generell leistungsorientierte Entlohnung?
- Vielfalt in der Zusammensetzung von Teams, wo jeder Teilnehmende seine Vorteile zur Geltung bringt?

Verfügen Sie über

- Überdurchschnittliches Engagement und hohe Motivation?
- Gute Ausbildung / wertvolle Erfahrungen?
- Hunger auf Erfolg?
- Hohes Interesse an Unternehmensentwicklung?

So könnten Sie bei uns Ihre ideale Anstellung finden.

Wenn Sie mit uns die Zukunft bauen wollen, dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen direkt an den Geschäftsführer, Herrn Dr. Tamas Onodi, **Woertz AG**, Hofackerstrasse 47, 4132 Muttenz.

Das Personal hat bei uns erste Priorität.

MS.LSE.000945

